
Technico-commercial secteur Ile-de-France & Normandie H/F

Somain Sécurité, filiale du Groupe Denis, est une entreprise française BtoB basée au Chambon-Feugerolles (Loire, 42).

Nous concevons et fabriquons depuis 1984, des dispositifs de protection contre les chutes de hauteur. Vendus dans plus de 50 pays, nos produits sont connus et reconnus pour leur qualité.

Connaissant une croissance régulière et pérenne de nos activités, nous sommes à la recherche d'un(e) technico-commercial itinérant, sur le **secteur IDF/Normandie**.

Missions :

Rattaché(e) au Directeur Commercial, vous assurerez la vente et le conseil technique de nos produits auprès d'une clientèle de professionnels. Ainsi, vous aurez pour principales missions :

- Fidéliser le portefeuille client existant mais aussi rechercher de nouveaux clients potentiels.
- Assurer un conseil de qualité et accompagner les clients sur les aspects techniques et commerciaux.
- Effectuer la promotion des nouveaux produits et des nouvelles gammes.
- Participer aux actions commerciales (journée client, prospection, salon, ...).

Profil :

Diplômé(e) d'une formation commerciale, vous justifiez d'au moins 2 ans d'expérience sur un poste commercial terrain et manifestez un intérêt pour le milieu technique (charpente, structure, mécanique, ...). Vous avez idéalement des connaissances dans le travail des métaux et en procédés de fabrication soudure, assemblages boulonnés...

Vos qualités relationnelles, votre sens du résultat, votre dynamisme et une forte implication vous permettront d'évoluer au sein d'un groupe en pleine croissance.

Vous maîtrisez également les outils informatiques (Excel, Word, ...).

Rémunération :

- Salaire fixe + part variable
- Mutuelle
- Avantages CSE
- ...